

РЕКОМЕНДАЦИИ
по ведению бухгалтерского учета в рамках Программы лояльности Robokassa
(для юридических лиц и физических лиц, зарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей)

1. Настоящий документ (далее – «Рекомендации») разработан в рекомендательных целях, и направлен на предоставление разъяснений пользователям Системы Robokassa, являющихся участниками Программы лояльности Robokassa (далее – «Участник»), проводимой в порядке и на условиях, установленных в «Правилах участия в Программе лояльности ООО «Бизнес Элемент» (для юридических лиц и физических лиц, зарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей)».
2. Все термины, написанные с заглавной буквы, определение которым не дано по тексту Рекомендаций, имеют тоже значение, что и в «Правилах участия в Программе лояльности ООО «Бизнес Элемент» (для юридических лиц и физических лиц, зарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей)».
3. Участник самостоятельно принимает решение о применении Рекомендаций при ведении бухгалтерского учета по реализации Товара в рамках Программы лояльности.
4. В рамках Программы лояльности рекомендуется придерживаться следующей методики отражения операций по реализации Товара:

Счет		Описание проводки	Сумма проводки	Документ-основание
Дт	Кт			
62	90	Отражена выручка от реализации товаров	Продажная стоимость товара без учёта скидки	Товарная накладная
90-2	41	Списаны проданные товары	Себестоимость проданного товара	Товарная накладная
90-3	68	Начислен НДС с выручки (при наличии)	НДС 18%	Товарная накладная, Счёт-фактура
51	62	Получена оплата от покупателя с учётом скидки	Продажная стоимость товара с учётом предоставленной скидки	Банковская выписка
62	90-1	Сторнирована выручка на сумму предоставленной скидки	Сумма скидки	Корректировочный Счёт-фактура
68	19	Принят к вычету излишне начисленный НДС, приходящийся на сумму скидки	НДС 18% в сумме скидки	Корректировочный Счёт-фактура

**Размер Скидки определяется в зависимости от суммы комиссии за осуществление Перевода, уплачиваемой Физическим лицом за осуществление Перевода, и рассчитывается в порядке и на условиях, установленных в «Правилах участия в Программе лояльности ООО «Бизнес Элемент» (для юридических лиц и физических лиц, зарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей)»*

Пример:

Участник, в рамках Программы лояльности, направил Физическому лицу (покупателю) Товарное предложение на общую стоимость: **32 000 рублей**.

Размер комиссии, уплаченной Физическим лицом согласно тарифам, установленным Публичной офертой ООО «Бизнес Элемент» и ООО РНКО «РИБ» об оказании физическим лицам услуг по переводу денежных средств без открытия банковского счета в валюте Российской Федерации: **5%**.

Размер Скидки по Товарному предложению: $32\,000 - (32\,000 * 5 / 100) = 1\,600$ **рублей**

Стоимость реализации Товара в рамках Программы лояльности (после Скидки): **30 400 рублей**

НДС (от фактической цены реализации Товара): **4 881,36 рублей**

Счет		Описание проводки	Сумма проводки	Документ-основание
Дт	Кт			
62	90	Отражена выручка от реализации товаров	32 000,00	Товарная накладная
90-2	41	Списаны проданные товары	30 000,00	Товарная накладная
90-3	68	Начислен НДС с выручки (при наличии)	4 881,36	Товарная накладная, Счёт-фактура
51	62	Получена оплата от покупателя с учётом скидки (5%)	30 400,00	Банковская выписка
62	90-1	Сторнирована выручка на сумму предоставленной скидки (5%)	1 600,00	Корректировочный Счет-фактура
68	19	Принят к вычету излишне начисленный НДС, приходящийся на сумму скидки	244,07	Корректировочный счёт-фактура